

Template Salespagina

1. Schrijf een pakkende koptekst.

2. Welk probleem los jij op voor jouw klanten?
Stel een vraag waar je lezers met ja of nee kunnen antwoorden.

3. Wat is de consequentie als het probleem niet wordt opgelost. Geef hier de pijn aan van de lezers.

Henry
the art of living ©
ENJOYHENRY.COM

4. Maak een 'klik' met de klant waarin je uitlegt dat jij ook met het probleem te kampen hebt gehad en wat jij er aan gedaan hebt om dit probleem op te lossen.

5. Wat is jouw oplossing voor het probleem.

Henry
the art of living ©

ENJOYHENRY.COM

6. Wat zijn de voordelen/ resultaat van jouw oplossing voor de klant? benoem ook de voordelen van de voordelen.



7. Bewijsvoering van jouw oplossing, bijvoorbeeld door testimonials

Henry
@heartofhenry.com
ENJOYHENRY.COM

8. Benoem de prijs van jouw dienst of product en werk met bonussen [creëer schaarste]

Benoem nogmaals alles wat ze krijgen en daarna de prijs van het 'pakket'.

9. Neem bezwaren weg van jouw klant in veelgestelde vragen [FAQ]

Bedenk welke redenen er zijn voor jouw potentiële klanten om niet met jou samen te werken

10. call to action - creer hier een button voor inschrijving, deze button kan je op meerdere plekken plaatsen op jouw salespagina